

IHRE ANMELDUNGEN:

Anmeldemöglichkeiten unter:

WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE

4021 Linz, Wiener Str. 150
T 05-7000-7053
E unternehmerakademie@wifi-ooe.at
W <http://www.ooe.wifi.at/uak>

oder Sie faxen Ihre ausgefüllte Anmeldung an:

F 05-7000-3559

ANMELDUNG FÜR:

Kurstitel/Veranstaltungstitel: _____

Termin: _____

Firma: _____

Teilnehmer: _____

Anschrift: _____

Telefon: _____ Fax: _____

Mobil: _____ E-Mail: _____

Datum: _____ Unterschrift: _____

STORNOBEDINGUNGEN:

Bei Lehrgängen, also Seminaren mit mehr als zwei Modulen, werden alle Module gemeinsam gebucht. Sollten Sie unerwarteterweise an diesem Programm nicht teilnehmen können, haben Sie bitte Verständnis, dass wir Ihre Stornierung nur rechtzeitig vor Beginn des ersten Moduls anerkennen können.

Bis 28 Tage vor Beginn des ersten Moduls kann kostenlos storniert werden. Bis 14 Tage vor Beginn des ersten Moduls müssen wir Ihnen 50% der Gesamtkosten (Teilnahmegebühr und eventuelle Förderung) verrechnen. Im Falle einer noch später bei uns einlangenden Stornierung müssen wir Ihnen aus organisatorischen Gründen den vollen Betrag (Teilnahmegebühr und eventuelle Förderung) in Rechnung stellen. Die Nominierung eines Ersatzteilnehmers ist gerne möglich.

Es gilt österreichisches Recht, Gerichtsstand ist Linz/Donau. Im Übrigen gelten die Geschäftsbedingungen der WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE (unter <http://www.ooe.wifi.at/uak>), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zur Verfügung stellen.



SOZIALKOMPETENZEN
steigern



Auslandsgeschäfte
in Mitteleuropa
Erfolgreich durch
interkulturelle Kompetenz



INTERREG - gemeinsam grenzenlos gestalten

Dieses Projekt wird aus Mitteln des Europäischen Fonds für Regionale Entwicklung (EFRE) kofinanziert.

Auslandsgeschäfte in Mitteleuropa

Erfolgreich durch interkulturelle Kompetenz

Ziel dieses Lehrgangs ist es, den internationalen Erfolg Ihres Unternehmens im europäischen Markt zu stärken und die Zusammenarbeit mit Kunden und Geschäftspartnern insbesondere aus Mitteleuropa erfolgreich zu gestalten.

NUTZEN FÜR DIE TEILNEHMER

In diesem Lehrgang erfahren Sie, wie Sie mit Kunden und Geschäftspartnern insbesondere aus dem mitteleuropäischen Raum Geschäftskontakte aufbauen und pflegen, Projekte planen und durchführen und lernen, wie Sie erfolgreich verhandeln und zielführend kommunizieren.

Zudem erhalten Sie im Rahmen des Lehrgangs ein individuelles Gutachten, anhand dessen Ihre kulturellen Präferenzen erfasst und im Vergleich zu relevanten Ländern analysiert werden. Während des Lehrgangs haben Sie die Möglichkeit, sich gezielt mit Ihrem Profil auseinanderzusetzen und die Ergebnisse unmittelbar entsprechend der Anforderungen als Unternehmer im interkulturellen Geschäftskontext zu nutzen.

Interkulturelle Kompetenz hat sich während der vergangenen Jahre zur zentralen Schlüsselqualifikation für Unternehmer etabliert, denn das Wissen um länderspezifische Unterschiede und ein angemessener Umgang damit tragen entscheidend zu Ihrem Erfolg bei Außenhandelsgeschäften bei.

DIE TRAINER:



Peter Majerčík

- Senior Berater und Leiter des Kompetenzzentrums Österreich/Osteuropa der ICUnet.AG
- Zertifizierter interkultureller Trainer spezialisiert auf Mittel- und Osteuropa, insbes. Slowakei, Deutschland, Österreich, Tschechien, Polen und Ungarn
- Lehrtätigkeit an der Universität Passau
- Vertreter für Ost- und Mitteleuropa der Bildungskommission des Katholischen Akademischen Ausländer-Dienstes in Deutschland
- Studium der Geschichte an der Trnavaer Universität, Slowakei und der Katholischen Universität in Lublin, Polen



Mathias Taubert

- Senior Berater und Leiter Interkulturelles Change Management der ICUnet.AG
- Zertifizierter interkultureller Trainer, Coach und Moderator
- Studium der französischen Sprache, Geschichte und Kulturraum an der Université de Provence, Frankreich
- Studium der „Sprachen-, Wirtschafts- und Kulturraumstudien“ an der Universität Passau

DIE INHALTE DES PROGRAMMS

MODUL A: Erfolgsfaktor Interkulturelle Kompetenz Termin: 07.-08. Oktober 2010	Inhalt: <ul style="list-style-type: none"> ▪ Geschäftsbeziehungen erfolgreich aufbauen ▪ Effektive Kommunikation im internationalen Umfeld ▪ Internationale Zusammenarbeit: Chance für niederbayerische und oberösterreichische KMUs?
MODUL B: Erfolgreiche Geschäfte in Mitteleuropa Termin: 04.-05. November 2010	Inhalt: <ul style="list-style-type: none"> ▪ Erfolgreiche Geschäftsanbahnung in Mitteleuropa ▪ Mitteleuropa als Beschaffungs- und Absatzmarkt – wie lassen sich Chancen nutzen? ▪ Teamarbeit und Projektmanagement: mit Kollegen aus Mitteleuropa effektiv zusammenarbeiten ▪ Do's and Don'ts: Etikette in Mitteleuropa
ABSCHLUSS: Termin: 01.Dezember 2010 ab 14 Uhr	Inhalt: <ul style="list-style-type: none"> ▪ Präsentation der erarbeiteten Inhalte und Verleihung der Diplome

Ort: Seminarhotels in Oberösterreich & in Niederbayern
Halten Sie sich die Abende frei, planen Sie Ihre Übernachtung ein.

KOSTEN DES PROGRAMMS

Der Paketpreis beträgt pro Teilnehmer (2 Module, inkl. Abschluss) **€ 2.120,00**
(Preis exkl. MwSt., inkl. Arbeitsunterlagen, exkl. Unterkunft und Verpflegung)

Durch eine Förderung von EU, Land OÖ & WIFI OÖ betragen die Kosten für OÖ KMU € 636,00
(Preis exkl. MwSt., inkl. Arbeitsunterlagen, exkl. Unterkunft und Verpflegung)

Es gelten die jeweils aktuellen Förderbedingungen im Rahmen von INTERREG IV Bayern – Österreich 2007-2013.

Alle Projektinformationen finden Sie unter <http://www.interreg-erfolgsmotor2020.eu>