

## IHRE ANMELDUNGEN:

Anmeldemöglichkeiten unter:

### WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE

4021 Linz, Wiener Str. 150  
T 05-7000-7053  
E [unternehmerakademie@wifi-ooe.at](mailto:unternehmerakademie@wifi-ooe.at)  
W <http://www.ooe.wifi.at/uak>

oder Sie faxen Ihre ausgefüllte Anmeldung an:

F 05-7000-3559

## ANMELDUNG FÜR:

Kurstitel/Veranstaltungstitel: \_\_\_\_\_

Termin: \_\_\_\_\_

Firma: \_\_\_\_\_

Teilnehmer: \_\_\_\_\_

Anschrift: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_ Fax: \_\_\_\_\_

Mobil: \_\_\_\_\_ E-Mail: \_\_\_\_\_

Datum: \_\_\_\_\_ Unterschrift: \_\_\_\_\_

## STORNOBEDINGUNGEN:

Bei Lehrgängen, also Seminaren mit mehr als zwei Modulen, werden alle Module gemeinsam gebucht. Sollten Sie unerwarteterweise an diesem Programm nicht teilnehmen können, haben Sie bitte Verständnis, dass wir Ihre Stornierung nur rechtzeitig vor Beginn des ersten Moduls anerkennen können.

Bis 28 Tage vor Beginn des ersten Moduls kann kostenlos storniert werden. Bis 14 Tage vor Beginn des ersten Moduls müssen wir Ihnen 50% der Gesamtkosten (Teilnahmegebühr und eventuelle Förderung) verrechnen. Im Falle einer noch später bei uns einlangenden Stornierung müssen wir Ihnen aus organisatorischen Gründen den vollen Betrag (Teilnahmegebühr und eventuelle Förderung) in Rechnung stellen. Die Nominierung eines Ersatzteilnehmers ist gerne möglich.

Es gilt österreichisches Recht, Gerichtsstand ist Linz/Donau. Im Übrigen gelten die Geschäftsbedingungen der WIFI-UNTERNEHMER-AKADEMIE (unter <http://www.ooe.wifi.at/uak>), die wir Ihnen auf Wunsch gerne zur Verfügung stellen.



# SOZIALKOMPETENZEN steigern



Impulsvortrag „Interkulturelle Chancen und Herausforderungen für Unternehmer in Mitteleuropa“



IHK Niederbayern



INTERREG - gemeinsam grenzenlos gestalten

Dieses Projekt wird aus Mitteln des Europäischen Fonds für Regionale Entwicklung (EFRE) kofinanziert.

## Impulsvortrag „Interkulturelle Chancen und Herausforderungen für Unternehmer in Mittelosteuropa“

Sie möchten Ihr Unternehmen für den europäischen Markt stärken? Sie möchten Ihre Zusammenarbeit mit Kunden und Geschäftspartnern erfolgreich gestalten und interessieren sich für die Besonderheiten von Geschäftskontakten in Mittelosteuropa?

Erfolg im Außenhandelsgeschäft ist wesentlich von der kulturell geprägten Auffassung von Geschäftsbeziehungen und Herangehensweisen im Arbeitskontext bestimmt. Daher ist Wissen um länderspezifische Unterschiede Ihre Basis für eine langfristig erfolgreiche internationale Zusammenarbeit.

Im Impulsvortrag erfahren Sie anhand praktischer Beispiele, welche Missverständnisse in der Zusammenarbeit mit Kunden und Geschäftspartnern auftreten können und erhalten wertvolle Einblicke für einen angemessenen Umgang mit Ihren Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern.

### DIE INHALTE AUF EINEN BLICK

- Effektive und praktische Wege, wie Unternehmer erfolgreich in den mitteleuropäischen Markt eintreten und langfristige Geschäftsbeziehungen etablieren können
- Praktische Erfahrungswerte und Illustrationen aus dem Erfahrungsschatz des Referenten
- Wertvolle Tipps im Umgang mit Kunden, Geschäftspartnern und Mitarbeitern

### DIE TEILNAHME AN DIESER VERANSTALTUNG IST KOSTENLOS

Termin Vortrag: Di, 29.06.2010: 18 – ca. 19:30 Uhr  
WIFI Oberösterreich, Wiener Straße Nr. 150, 4021 Linz

*(Wenn Sie an dem Vortrag teilnehmen möchten, bitten wir um schriftliche Anmeldung)*

Alle Projektinformationen finden Sie unter <http://www.interreg-erfolgsmotor2020.eu>

## Vorstellung des Lehrgangs Auslandsgeschäfte in Mittelosteuropa – Erfolgreich durch interkulturelle Kompetenz

### DIE INHALTE DES PROGRAMMS

<p><b>MODUL A:</b> <b>Erfolgsfaktor Interkulturelle Kompetenz</b></p> <p>Termin: <b>07.-08.10.2010</b></p>	<p><b>Inhalt:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Geschäftsbeziehungen erfolgreich aufbauen</li> <li>▪ Effektive Kommunikation im internationalen Umfeld</li> <li>▪ Internationale Zusammenarbeit: Chance für niederbayerische und oberösterreichische KMUs?</li> </ul>
<p><b>MODUL B:</b> <b>Erfolgreiche Geschäfte in Mittelosteuropa</b></p> <p>Termin: <b>04.-05.11.2010</b></p>	<p><b>Inhalt:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Erfolgreiche Geschäftsanbahnung in Mittelosteuropa</li> <li>▪ Mittelosteuropa als Beschaffungs- und Absatzmarkt – wie lassen sich Chancen nutzen?</li> <li>▪ Teamarbeit und Projektmanagement: mit Kollegen aus Mittelosteuropa effektiv zusammenarbeiten</li> <li>▪ Do's and Don'ts: Etikette in Mittelosteuropa</li> </ul>
<p><b>ABSCHLUSS:</b></p> <p>Termin: <b>01.Dezember 2010 ab 14 Uhr</b></p>	<p><b>Inhalt:</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Präsentation der erarbeiteten Inhalte und Verleihung der Diplome</li> </ul>

Ort: Seminarhotels in Oberösterreich & in Niederbayern  
Halten Sie sich die Abende frei, planen Sie Ihre Übernachtung ein.

### DER TRAINER: Peter Majerčík



- Senior Berater und Leiter des Kompetenzzentrums Österreich/Osteuropa der ICUnet.AG
- Zertifizierter interkultureller Trainer spezialisiert auf Mittel- und Osteuropa, insbes. Slowakei, Deutschland, Österreich, Tschechien, Polen und Ungarn
- Lehrtätigkeit an der Universität Passau
- Vertreter für Ost- und Mitteleuropa der Bildungskommission des Katholischen Akademischen Ausländer-Dienstes in Deutschland
- Studium der Geschichte an der Trnavaer Universität, Slowakei und der Katholischen Universität in Lublin, Polen